

accélérateur
INTERNATIONAL
4^e PROMOTION



Pourquoi ►

un Accélérateur International ?

L'export est un enjeu majeur de compétitivité pour l'économie française.

C'est dans cet esprit qu'ont été lancées les trois premières promotions de l'Accélérateur International.

L'ambition est de répondre à la double demande « plus d'exportations, plus d'exportateurs » en apportant un accompagnement sur mesure aux entrepreneurs français pour renforcer leur développement à l'international.

De plus, les entreprises accélérées internationalisées sont plus résilientes face à la crise.



Bpifrance et Business France lancent la 4^{ème} promotion de l'Accélérateur International.

Ce programme vous permettra de structurer votre démarche export, trouver de nouveaux relais de croissance à l'international et révéler le potentiel de votre entreprise.

Au programme : **18 mois** avec du conseil sur-mesure, des séminaires de formation et de la mise en réseau.

Les objectifs de l'Accélérateur International

Boostez votre développement à l'international



Renforcez votre stratégie internationale

- Définissez votre feuille de route à moyen et long terme
- Adaptez vos produits aux marchés locaux



Positionnez-vous sur des marchés à fort potentiel

- Identifiez les opportunités les plus adaptées à votre produit ou service



Adaptez votre organisation

- Construisez ou restructurez votre équipe export
- Faites monter en compétences des membres de votre CODIR
- Internationalisez l'ensemble des fonctions



Développez vos opportunités commerciales

- Multipliez votre chiffre d'affaires à l'export

L'Accélérateur

En un clin d'oeil

**LANCEMENT
6 FÉVRIER
2023**

DES ENTREPRISES

sélectionnées pour
leur potentiel de développement
et leur forte

AMBITION DE CONQUÉRIR LE MONDE

15 JOURS DE CONSEIL SUR MESURE

Un suivi individuel pour
challenger votre stratégie
internationale et définir
votre plan d'action

L'UNIVERSITÉ

5 séminaires de
formation en France et
à l'international pour
se former, se
challenger et nourrir
sa stratégie



Università Commerciale
Luigi Bocconi



Copenhagen
Business School
HANDELSHØJSKOLEN

ESPRIT DE PROMO & MISE EN RELATION

Intégrez un collectif
d'entreprises et profitez
de connexions business
avec tout l'écosystème
Bpifrance et Business
France

**C'EST PARTI POUR
18 MOIS
D'ACCOMPAGNEMENT
INTENSIF**

SUIVI PERSONNALISÉ

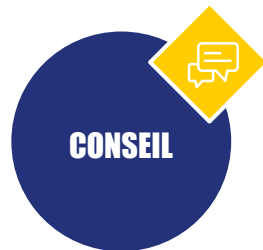
Une référente dédiée à
votre promotion vous
accompagnera sur
toute la durée du
parcours

MISSIONS INTERNATIONALES

(en option payante)
Une expérience
individuelle et collective
sur une zone ciblée pour
mieux appréhender le
marché et rencontrer
l'écosystème local

Le programme

En un clin d'oeil



Un onboarding

pour identifier les enjeux prioritaires en vue de construire votre stratégie



14,5 jours de conseil

- **4,5 jours de mission priorisation pays et/ou stratégie d'approche marché avec Business France** pour cibler vos marchés prioritaires et les conquérir
- **10 jours de mission complémentaire** avec le binôme composé d'un Responsable Conseil **Bpifrance** et d'un des consultants habilité du vivier pour accompagner votre développement à l'international : stratégie, organisation, croissance externe...

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL



5 séminaires de formation thématiques

- **3 séminaires** de 2 journées **en France** avec



- **2 séminaires** de 2 journées **organisés sur des campus européens** dont



Università Commerciale
Luigi Bocconi



Copenhagen
Business School
HANDELSHØJSKOLEN

ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF



Un réel esprit de promo

- Echanges entre pairs avec un collectif de 30 dirigeants pour confronter vos idées et trouver des synergies au sein de votre promotion
- Rendez-vous de promotion réguliers
- Points d'étapes avec votre chargée de mission



En option, une mission à l'étranger

Partez à la découverte d'un nouveau marché avec une quinzaine de dirigeants

Votre calendrier

Sur les 18 mois

**MISSION
PRIORISATION PAYS
ET / OU
STRATÉGIE MARCHÉ**

**RESTITUTION
MISSION**

**MISSION
CIBLÉE**

**BILAN &
PERSPECTIVES**

CONSEIL

2023

2024

6, 7 & 8 FÉV.

Soirée de lancement +
Séminaire n°1 – Paris
Comprendre et tirer parti
des risques perçus à
l'international

14 & 15 MARS

Séminaire n°2 – Milan
Stratégies d'internationalisation
d'influence : les clés succès

20 & 21 JUIN

Séminaire n°3 – Paris
Croissance externe, partenariats,
fusions acquisitions au service du
développement international

18 & 19 OCT.

Séminaire n°4 – Copenhague
Stratégie RSE et développement
commercial

20 & 21 FÉV.

Séminaire n°5 – Paris
Management (leadership) dans un
contexte international et
d'intelligence collective

UNIVERSITÉ

Les séminaires sont conçus spécifiquement pour le dirigeant. Sous certaines conditions et dans la limite des places disponibles, il est possible d'être accompagné.

Focus conseil : un accompagnement à la carte

Des missions de conseil à sélectionner selon vos priorités stratégiques



Stratégie & organisation

- **Stratégie** : être accompagné à la définition d'un plan de développement et identifier les moyens de pilotage et de communication associés.
- **Management & RH** : muscler votre fonction ressources humaines, structurer les process et clarifier l'organigramme et les rôles de chacun pour transformer l'attractivité de votre marque employeur.
- **Organisation** : mettre en place des organes de pilotages et de décision performants pour accompagner votre croissance.
- **Transmission & Gouvernance** : définir la stratégie de transmission de votre entreprise pour vous préparer à la transmission et à l'évolution de la gouvernance.



Développement

- **International** : construire votre stratégie de développement à l'international et définir une stratégie d'implantation ciblée et sécurisée.
- **Performance commerciale** : analyser votre stratégie commerciale dans son ensemble pour structurer votre équipe, approfondir la relation client et en conquérir de nouveaux.
- **Croissance externe** : réaliser votre opération de croissance externe avec succès.



Transformation industrielle

- **Performance Opérationnelle** : ausculter votre site de production ou logistique pour y déployer les principes de l'excellence opérationnelle (*lean*).
- **Stratégie Industrie du Futur** : construire votre feuille de route industrie du futur.



Transformation digitale & cybersécurité

- **Cybersécurité** : réaliser un état des lieux de votre situation, établir un plan de sécurisation de vos systèmes informatiques et sensibiliser vos collaborateurs aux meilleures pratiques d'usage du SI.
- **Systèmes d'information** : réaliser un diagnostic de vos systèmes d'information, vous accompagner dans la définition d'un ERP cible, vous aider à définir les outils de pilotage et de reporting.
- **Transformation digitale** : prioriser vos process à digitaliser et muscler votre business en ligne en traduisant votre stratégie digitale en plan d'action.



Transition énergétique & écologique

- **RSE** : inscrire la RSE au cœur de votre réflexion stratégique pour en faire un levier de différenciation et de performance.

Retrouvez les 53 accélérés des promotions 1, 2 et 3 !



Les Accélérés prennent la parole



Dominique Durand,
PDG de Carré Blanc

1ère promotion de l'Accélérateur
International

-

Parrain de la promotion n°3

“ Je suis convaincu de la pertinence des Accélérateurs Bpifrance, qui permettent de tisser une chaîne relationnelle de chefs d'entreprises et de leurs collaborateurs qui se serrent les coudes, s'estiment, s'entraident, dans une saine émulation.

L'export, c'est l'affaire de tous et pas seulement du service dédié.

C'est ce que je recommande aux dirigeants : venez avec des membres de vos comités de direction et pas seulement avec votre responsable international, puisque le programme, riche en culture générale, balaie des sujets aussi divers que les ressources humaines, le marketing, la *supply chain*, l'adaptation produit, avec un volet digital très fort.

Un chef d'entreprise omnipotent ça n'existe pas. L'international est une aventure collective, un choix stratégique partagé avec l'ensemble des collaborateurs !

”

LES RETOURS DES ACCÉLÉRÉS DE LA 1ère PROMOTION

Des résultats qui montrent que les entreprises accélérées sont plus résilientes face à la crise*



LE TOP 3 DES CHANTIERS DE TRAVAIL ENGAGÉS PAR LES ACCÉLÉRÉS LORS DE LEUR PROGRAMME :

- ▶ **100%** ont fait évoluer leur **démarche stratégique**
- ▶ **75%** des PME et ETI ont **exporté vers de nouvelles zones**
- ▶ **62%** ont **effectué une implantation internationale** dans une nouvelle zone



+100%

DES ENTREPRISES RECOMMANDENT LE
PROGRAMME AVEC UNE NOTE MOYENNE DE **9/10**

*Les données prennent en compte les répercussions de la crise sanitaire sur la performance des entreprises accélérées

À qui s'adresse Ce programme ?

Vous dirigez une entreprise exportatrice ou internationalisée, tout secteur d'activité

Et votre entreprise respecte les conditions suivantes :

- Un chiffre d'affaires supérieur à 5 M€
- Une expérience vécue à l'international (un premier chiffre d'affaires export)
- Au moins 3 ans d'existence

Vous avez la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de votre entreprise ?

Vous êtes motivé, doté d'ambition pour votre entreprise, prêt à challenger et à être challengé ?

**CANDIDATEZ DÈS À PRÉSENT
AU PROGRAMME !**

LE TARIF

► **5 000€ HT***

/ TRIMESTRE

- Ce programme est financé par Bpifrance à hauteur de 11 000€ HT par entreprise (soit 27% du coût total du programme)
- **Le reste à charge total pour l'entreprise est de 30 000€ HT** avec un paiement en 6 échéances**

**Les frais de déplacement du consultant ne sont pas compris dans le reste à charge de l'entreprise.*

***Possibilité de bonification du tarif dans le cadre des programmes Territoires d'Industrie et Quartiers Prioritaires de la Ville, sous réserve d'éligibilité et du respect du plafond des Aides d'Etat.*

Pour aller plus loin

Les missions à l'international en option payante

explore & match BY BPIFRANCE

Une mission collective à l'étranger pour tester un ou plusieurs pays cibles à travers un programme de rendez-vous business individuels et ainsi, confirmer votre stratégie d'implantation.

Durée : 3 à 7 jours - Délégation : 10 à 15 entreprises

LEARN & PICK BY BPIFRANCE

Une mission collective pour s'inspirer et détecter les tendances et innovations sectorielles à l'étranger, grâce à des parcours sur mesure lors des grands salons professionnels (rencontres d'acteurs majeurs et experts, retours d'expérience d'entrepreneurs inspirants...)

Durée : 3 à 7 jours – Délégation : 10 à 15 entreprises

e-market BOOST BY BPIFRANCE

Une mission collective pour tester un marché cible en proposant vos produits sur une marketplace étrangère de renom. L'opportunité de développer la notoriété de votre marque et l'excellence française à l'international auprès d'une cible BtoB et BtoC.

Durée : 4 à 8 semaines – Délégation : 20 à 30 entreprises

BUSINESS ROUND TRIP BY BPIFRANCE

Une mission collective à l'étranger en deux étapes :
1 : Identifier des opportunités business sur le terrain et nouer des liens commerciaux
2: Retour sur la zone cible pour concrétiser les courants d'affaires

Durée : 6 mois – Délégation : 10 à 12 entreprises

PITCH & PARTNER BY BPIFRANCE

Développer votre business à l'étranger en pitchant devant un acheteur étranger de renom. Vous bénéficierez d'un accompagnement sur mesure pour pitcher avec succès.

Durée : 4 à 8 semaines – Délégation : 15 à 30 entreprises

PUSH TO GO BY BPIFRANCE

Une mission d'accompagnement commercial à l'étranger avec un partenaire local et qualifié pour développer votre portefeuille clients sur un pays cible.

Durée : 6 mois – Délégation : 10 à 12 entreprises

Pour aller plus loin

Vos outils



Développez vos connaissances

Vous souhaitez développer vos compétences dans différents domaines ?

Accédez à plus de 350 formations en ligne (modules e-learning, webinaires live et replay, podcasts, tutos, mini-guides pratiques) **disponibles gratuitement** sur la plateforme **Bpifrance Université**



Rentrez en contact avec des start-up de la Tech

Vous souhaitez être mis en relation avec des start-up innovantes ?

Bpifrance vous accompagne avec la plateforme **Tech in Fab** qui vous permet de rentrer en contact avec des startups françaises proposant des solutions innovantes. Rendez-vous sur la plateforme: **www.techinfab.bpifrance.fr**



Détectez vos futurs talents...

Vous souhaitez détecter et attirer les meilleurs talents parmi les jeunes diplômés et les étudiants ?

Bpifrance vous épaula avec le **Volontariat Territorial en Entreprise (VTE)** dédié aux **Territoires d'Industries (TI)** qui permet aux entreprises industrielles d'obtenir une aide de **4 000 €** dans le cadre du recrutement d'un jeune diplômé ou d'un étudiant dans les Territoires d'Industries.



...et facilitez votre transition écologique

Déclinaison du **VTE TI**, le **VTE Vert** vous aide à recruter des jeunes talents pour des missions en lien avec **vo**tre **transformation énergétique et écologique** et vous accompagne avec une **subvention allant jusqu'à 12 000€**. Rendez-vous sur la plateforme : **www.vte-france.fr**

Pour aller plus loin

Vos communautés



LES
ACCÉLÉRÉS

REJOINDRE UN ACCÉLÉRATEUR, C'EST AUSSI REJOINDRE LA COMMUNAUTÉ DES 2 500 PME ET ETI ACCÉLÉRÉES PAR BPIFRANCE

Et développer un réseau solide d'entrepreneurs ambitieux, engagés et solidaires qui ont vécu l'expérience Accélérateur.



LES
EXCELLENCES

LE RÉSEAU BUSINESS DES ENTREPRENEURS DE CROISSANCE

En tant qu'Accélééré, vous rejoindrez également le club des Excellence qui regroupe les **6 000 entreprises** de croissance sélectionnées par Bpifrance. Toute l'année, des événements business et une équipe dédiée pour vous mettre en relation.



LES AUTRES COMMUNAUTÉS PORTÉES PAR BPIFRANCE

Rejoignez l'une d'entre elles ! 



Le mouvement des acteurs de la santé

www.lafrenchcare.fr



L'étendard de l'industrie française en mouvement

www.lafrenchfab.fr



Le mouvement français des startups

lafrenchtech.com/fr



Le mouvement de la création française

la-frenchtouch.fr



Coq Vert : le mouvement des entreprises engagées dans la transition environnementale

Dans le cadre du Plan Climat de Bpifrance

accélérateur INTERNATIONAL

4^e PROMOTION



bpifrance

**Pour tout renseignement complémentaire,
prenez contact avec :**

Romane BILBAULT

Chargée de mission – Accélérateur International
Tél. : +33 (0)6 71 54 34 71
romane.bilbault@bpifrance.fr

**Pour candidater à l'accélérateur ou
via le QR code ci-dessous :**

