

FRENCH-ITALIAN accelerator

2nd EDITION



L'ACCÉLÉRATEUR FRANCO-ITALIEN :

DÉVELOPPEZ VOTRE BUSINESS AVEC LES PME ITALIENNES ET TRANSFORMEZ VOS OPPORTUNITÉS EN LEVIERS DE CROISSANCE



RENFORCEZ

votre stratégie export

et identifiez le modèle de croissance à adopter



DÉVELOPPEZ

vos opportunités commerciales

grâce à des rendez-vous business



PARTAGEZ

vos expériences et bonnes pratiques

avec des acteurs industriels italiens clés



BÉNÉFICIEZ

d'un accompagnement sur-mesure

dispensé par des experts italiens pour mieux appréhender le marché

VOTRE PROGRAMME



FORMATION

6 journées de séminaires de formation à Paris et Milan

dispensées par des écoles de commerce françaises et italiennes renommées et des experts des relations transfrontalières

MP POLITECNICO DI MILANO
GRADUATE SCHOOL OF BUSINESS

SDA Bocconi
SCHOOL OF MANAGEMENT

SciencesPo

- > Conférences
- > Tables rondes
- > Etudes de cas



RENCONTRES BUSINESS

3 sessions de stratégie d'approche marché

> lorsque vous êtes en France : introduction au marché italien pour développer vos connaissances sur comment faire des affaires en Italie

3 sessions de rendez-vous business

> lorsque vous êtes en Italie : des rendez-vous business ciblés, où vous aurez l'occasion de rencontrer de potentiels clients, distributeurs, agents, avocats, experts comptable ...



POUR ALLER PLUS LOIN

Elite Digital Compass

pour évaluer les leviers de croissance de votre entreprise afin d'identifier les forces et faiblesses et définir vos priorités

Bpifranceuniversité.fr

pour bénéficier d'un large choix de formations en e-learning à tout moment, pour vous et votre CODIR

Evènements

- > BIG 2023
- > ELITE Day : le plus grand rassemblement d'entrepreneurs, de partenaires et de parties prenantes de la communauté mondiale ELITE

**12 MOIS D'ACCOMPAGNEMENT
IMMERSIF, COLLECTIF ET
STIMULANT**

Les séminaires de formation et les rencontres business se déroulent en anglais.

Le calendrier

12 MOIS D'ACCOMPAGNEMENT

LANCEMENT

22 Mai
2023

20 entreprises
françaises
20 entreprises
italiennes

2023

2024

UNIVERSITÉ

SDA Bocconi
SCHOOL OF MANAGEMENT

23 mai

Stratégie,
business models
& leadership dans
un environnement
multiculturel



24 mai

Rendez-vous
business

SciencesPo

6 juillet

Développement
international &
performance
commerciale



7 juillet

Session de
stratégie approche
marché :
«Connaître son
marché en Italie»

SDA Bocconi
SCHOOL OF MANAGEMENT

19 septembre

Financement de la
croissance
transfrontalière &
gouvernance



20 septembre

Rendez-vous
business

SciencesPo

21 novembre

Développement
commercial
transfrontalier &
négotiations



22 novembre

Session de stratégie
approche marché :
«Communiquer et
trouver des partenaires
pertinents»

MP
MAGNIFICENT
PRACTICE
SCHOOL OF
MANAGEMENT

27 février

Industrie du
futur, innovation,
supply chain &
design thinking



28 février

Rendez-vous
business

SciencesPo

28 mai

Culture,
attractivité des
talents & RSE



29 mai

Session de
développement
des
connaissances :
«Investir en
Italie»

RENCONTRES BUSINESS

ÉVÈNEMENTS



ELITE
A EURONEXT COMPANY



Oct.
2023



bpifrance
inno
generation

FOCUS FORMATION

Exemple d'une journée de séminaire avec

SDA Bocconi
SCHOOL OF MANAGEMENT

Séminaire #4
16.06.2022

Croissance Transfrontalière Finance & Gouvernance

9:45-10:20 : Café d'accueil et Inscription

10:20-10:30 : Discours d'introduction par ELITE

10:30-11:45 : Comprendre le paysage des besoins en financement et préparation à la collecte de fonds

Intervenant : Prof. Leonardo Etro, SDA Bocconi

11:45-13:00 : Comprendre la collecte de fonds dans une transaction M&A avec des investisseurs financiers et industriels

Intervenant : Prof. Leonardo Etro, SDA Bocconi

- Les étapes de la levée de fonds (documents à préparer, durée, structure de l'offre)
- Evaluation vs Prix dans le M&A

13:00-14:00 : Déjeuner

14:00-14:45 : Mobilisation de capitaux avec le capital privé

Intervenant : Prof Stefano Caselli, SDA Bocconi

- Le rôle des fonds propres dans la création de valeurs
- Les acteurs du marché et leurs caractéristiques

15:15-15:30 : Pause

15:30-17:00 : La levée de fonds à travers les Fonds Publics

Intervenant : Prof Stefano Caselli, SDA Bocconi

- La raison d'être d'une introduction en bourse (IPO)

17:00-17:45 : Aperçu de l'aide au financement proposée par ELITE et Bpifrance

17:45 : Clôture

FOCUS FORMATION

Exemple journée de
séminaire avec



Séminaire #5
04.10.2022

Culture, attractivité des talents & RSE

8:30-9:00 : Café d'accueil

9:00-9:15 : Introduction par Alexis Kyprianou

9:15-11:10 : Focus RSE : Durabilité.

Intervenants : Hedda Pahlson-Moller, Cécile SEVRAIN

- Qu'est-ce que la durabilité?
- Choisir vos batailles: vous ne pouvez pas tout faire !
- Quels outils pour développer une stratégie durable ?
- Ce qui n'est pas mesuré, ne peut s'accomplir!
- L'importance de la communication aux actionnaires

11:10-12:45 : Culture et Management des talents dans un environnement international

Intervenante: Agnès Bureau-Mirat

- Introduction
- Comment construire la meilleure équipe ?
 - Une « guerre pour des talents »
 - Trouver vos propres armes
 - Construire une stratégie de talents et y rester fidèle

13:45-15:15 : Suite de la matinée

15:30-17:45 : Comment conserver son équipe et en tirer le maximum ?

Intervenante: Agnès Bureau-Mirat

- S'assurer que l'équipe reste pour l'objectif prévu
- Construire et maintenir une organisation flexible
- Aligner les efforts et récompenser les succès
- Récupérer les bons indicateurs et surveiller à distance

17:45-18:00 : Conclusion de la sessions & points clés à retenir

FOCUS RENCONTRES BUSINESS

Exemple d'une session de stratégie
d'approche marché

En partenariat avec :



Séminaire #2
08.04.2022

Connaître votre marché en Italie

9:00 : Introduction

09:15 : Comment communiquer sa proposition de valeur aux partenaires et aux investisseurs ?

Intervenants : Stefania Bassi, Partner, et Agota Dozsa, Senior Consultant, Barabino&Partners

11:00 : Pause café

11:15 : Comment communiquer efficacement avec les media: conseils sur le schéma italien ?

Intervenants : Francesca Manco, Senior Manager, et Claudio Cosetti, Partner, Barabino&Partners

13:00 : Déjeuner

14:00 : Réaliser des affaires en Italie et structurer son entreprise

Intervenante : Anne Manuelle Gaillet, Avocat à Milan et Paris, Partner Studio Pirola Pennuto Zei & Associati Milan

15:00: Tour de table avec success stories d'entreprises françaises en Italie

- Olivier Massonnat, CEO, Apsia
- Laurent Honoret, CEO, Nacon

16:00 : Clôture

L'ACCÉLÉRATEUR FRANCO-ITALIEN 1ère PROMOTION

Les chiffres clés



40

**Entreprises
embarquées dont**

- 20 entreprises italiennes
- 20 entreprises françaises

ENVIRON

100

**heures de formation
dispensées sur l'export et
l'internationalisation sur le
marché français et italien**

ENVIRON

500

**rencontres business
auxquelles ont participé
les entreprises françaises
et italiennes**

> soient 12 réunions par entreprise
tout au long du programme

LES ACCÉLÉRÉS PRENNENT LA PAROLE

L'Accélérateur en un mot : un booster !

“ J'ai intégré l'Accélérateur car j'avais besoin de prendre de la hauteur, du recul et de voir grand.

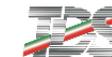
Le partage avec les autres entrepreneurs, français ou italiens, est d'une richesse absolue.

L'Accélérateur nous a permis de prendre des décisions extrêmement ambitieuses. Nous avons réussi à entrer dans les cabinets les plus importants. Si nous étions partis tous seuls, nous nous serions faits peut-être un peu bousculer, notamment en termes de prix alors que là, nous arrivions avec une carte de visite qui nous a aidé à être respectés et à être pris au sérieux très vite. Ce fut un gain de temps. De plus, nous sommes montés en niveau de compétences et d'assistance.

J'ai changé ma vision des choses et j'ai ré-accélééré. Tout ça, c'est un booster pour nous ! ”

Clisthen Guillot, CEO de Corstyrene Group

RETROUVEZ LES ENTREPRISES DE LA 1^{ère} PROMOTION !



LE PREMIER PROGRAMME RÉCOMPENSÉ PAR L'AMBASSADE ET LA CCI !



INTÉGREZ DÈS À PRÉSENT LE PROGRAMME !

Vous dirigez une PME française et votre entreprise respecte les conditions suivantes :

- › Une première expérience à l'export
- › Un chiffre d'affaires supérieur à 5 M€
- › Au moins 3 ans d'existence et plus de 10 collaborateurs

Vous avez la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de votre entreprise ?

Vous êtes motivé, doté d'ambition pour votre entreprise, prêt à challenger et à être challengé

Candidatez dès à présent au programme !

LE TARIF



- > Ce programme est financé par Bpifrance à hauteur de 6 600€ HT par entreprise (soit 42% du coût total du programme)
- > Le reste à charge pour l'entreprise est de **9 000€ HT** avec un paiement en 4 échéances

***Possibilité de bonification du tarif dans le cadre des programmes Territoires d'Industrie et Quartiers Prioritaires de la Ville, sous réserve d'éligibilité et du respect du plafond des Aides d'Etat.*

PRÉSENTATION DES PARTENAIRES

Quatre partenaires clés soutiennent ce programme afin d'accompagner les entreprises françaises et italiennes à développer leurs relations commerciales



Bpifrance finance les entreprises françaises - à tous les stades de leur développement - au moyen de crédits, de garanties et de fonds propres. Bpifrance les accompagne dans leurs projets d'innovation et à l'international. Bpifrance assure également leur activité à l'export à travers une large gamme de produits. Le conseil, l'université, la mise en réseau et les programmes Accélérateurs pour les start-ups, les PME et les ETI font également partie de l'offre proposée aux entrepreneurs. Grâce à Bpifrance et à ses 50 bureaux régionaux, les entrepreneurs français bénéficient d'un contact étroit, unique et efficace pour les aider à relever leurs défis.



Cassa depositi e prestiti, équivalent de la Caisse des dépôts et consignation française, est l'institution nationale italienne de promotion qui encourage le développement durable en Italie, en utilisant l'épargne du pays de manière responsable pour soutenir la croissance et stimuler l'emploi, en soutenant l'innovation, la compétitivité des entreprises, les infrastructures et le développement local. Ce partenaire participe à la gestion et au financement du programme, en mettant à disposition son réseau et sa connaissance de l'écosystème italien.



Elite est le marché privé du groupe Euronext qui met en relation les entreprises privées avec diverses sources de capitaux pour stimuler la croissance. Il comprend une communauté dynamique d'entrepreneurs, de conseillers, de courtiers et d'investisseurs qui aident les entreprises privées du monde entier à obtenir des fonds et à transformer leur vision en plans, actions et résultats clairs. Aujourd'hui, ELITE est une réussite mondiale, qui débloque des financements, des emplois et de la croissance pour des milliers d'entreprises et apporte ainsi des avantages aux économies dans lesquelles elles opèrent.



Team France Export est le rassemblement de toutes les solutions publiques proposées par les Régions, les services de l'Etat, Business France, les Chambres de Commerce et d'Industrie et Bpifrance pour faire gagner les entreprises françaises à l'international.



La CCI France Italie est une institution privée de droit italien, appartenant au réseau des Chambres de Commerce et d'Industries Françaises à l'Étranger, CCI France International. C'est le 1er réseau d'affaires franco-italien, la Chambre réunit plus de 300 entreprises françaises et italiennes.



Business France est chargé du développement international des entreprises françaises, des investissements internationaux en France et de la promotion économique de la France.



CONTACT



Romane BILBAULT

Chargée de mission | Accélérateurs internationaux

Mob. : +33 6 71 54 34 71

romane.bilbault@bpifrance.fr

Pour candidater à l'Accélérateur :



[AMI : Accélérateur Franco-Italien \(bpifrance.fr\)](https://www.bpifrance.fr)